

GROW YOUR BUSINESS WITH US



Où
trouver des
**Commerciaux
compétents ?**

Elite Waraba est le partenaire idéal des entreprises en quête de commerciaux compétents, de formations transformantes, et de solutions d'externalisation pour une acquisition client performante et mesurable.

LA CROISSANCE VIENT DES VENTES ET DES HOMMES.



Nous sommes la solution pour les entreprises souhaitant optimiser leurs performances commerciales.

NOTRE MISSION

Devenir le partenaire incontournable en Afrique pour propulser les entreprises vers leur plein potentiel, grâce à des solutions commerciales audacieuses et des équipes d'élite.

NOTRE VISION

Accélérer la création d'emplois, l'insertion professionnelle et la croissance des entreprises grâce à des professionnels de la vente compétents.

NOS VALEURS

- L'organisation** : Nous structurons nos actions avec des objectifs clairs et des processus bien définis. Cela nous permet de garantir une exécution fluide et des résultats mesurables pour nos partenaires.
- La discipline** : Nous respectons nos engagements avec rigueur et maintenons des standards élevés dans toutes nos activités. Cette discipline renforce notre fiabilité et notre professionnalisme.
- La persévérance** : Face aux défis, nous restons déterminés et voyons les obstacles comme des opportunités d'apprentissage. Nous avançons toujours avec résilience pour atteindre nos objectifs.
- La performance** : Notre objectif est de répondre aux attentes en livrant des résultats concrets et impactants. La recherche constante d'efficacité et de qualité guide toutes nos actions.

NOS SERVICES



Recrutement & Gestion Commerciale

- Sélection et formation de forces de vente terrain dédiées.
- Suivi et supervision pour garantir des résultats.



Stratégies de Proximité

- Organisation de campagnes locales et points de vente éphémères.
- Prospection ciblée et interaction directe avec les consommateurs.



Acquisition & Fidélisation Clients

- Génération de leads qualifiés et conversion optimisée.
- Création de relations durables pour maximiser votre ROI.



Formation & Développement des Compétences

- Sessions intensives en management, gestion client, techniques de vente et leadership.
- Coaching individuel des équipes de management et leadership.

NOTRE APPROCHE

1

Recherche & Évaluation: on effectue une analyse approfondie des besoins spécifiques de l'entreprise afin de déterminer les compétences requises, les objectifs et attentes, leur faisabilité et coûts.

2

Validation & Préparation: validation de notre approche et des perspectives et début des préparations des outils. La préparation englobe également des formations spécifiques et des simulations pour optimiser leur performance dès le début de la mission.

3

Execution & Monitoring: Cette phase comprend l'implémentation et le monitoring pour évaluer les résultats, apporter des ajustements si nécessaire et s'assurer que les objectifs sont atteints

POURQUOI TRAVAILLER AVEC NOUS ?

- Expérience reconnue : 20 ans sur des marchés variés.
- Expertise multisectorielle : Énergie, éducation, finance, et plus.
- Approches sur mesure : Solutions adaptées à vos besoins spécifiques.
- Résultats mesurables : Formation intensive et optimisation continue.
- Plusieurs grandes sociétés internationales nous font déjà confiance
- Une initiative RSE pouvant vous permettre de contribuer à l'insertion professionnelle des jeunes



Elite Waraba Corporate Training

Elite Waraba propose des programmes de formation corporate conçus pour transformer les équipes commerciales, renforcer le leadership et installer une culture durable d'excellence professionnelle. Nos formations sont orientées performance, alignées aux défis modernes des entreprises, et livrées par des experts ayant plus de 20 ans d'expérience dans le pilotage et l'encadrement d'équipes terrain.

Programmes Leadership

Nos modules Leadership développent les compétences essentielles des managers modernes : vision stratégique, communication, gestion d'équipe, responsabilisation, prise de décision et conduite du changement. L'objectif est de former des leaders capables de bâtir des équipes autonomes, performantes et alignées sur les priorités business.

Programmes Vente & Performance Commerciale

Ces programmes renforcent l'efficacité commerciale des équipes terrain et internes : techniques de vente, négociation, prospection, gestion pipeline, closing, traitement des objections et stratégies de fidélisation. Nous formons des vendeurs capables d'atteindre et dépasser leurs objectifs dans des environnements compétitifs.



Programmes Excellence Commerciale & Service

Nos modules Excellence Commerciale travaillent la qualité de service, l'expérience client, la posture professionnelle, la communication impactante et l'image de marque. L'objectif est de garantir une expérience client premium et cohérente avec les standards les plus élevés du marché.

Toutes nos formations peuvent être adaptées à votre contexte opérationnel et vos objectifs stratégiques. Elite Waraba vous accompagne dans le développement du capital humain, le renforcement des performances commerciales et la construction de leaders inspirants et opérationnels.

Programmes Utilisation stratégique de ChatGPT pour l'efficacité et la performance managériale, commerciale, et stratégique

Ce module permet aux équipes commerciales et managériales de comprendre et d'exploiter concrètement le potentiel de ChatGPT et de l'intelligence artificielle dans leur quotidien professionnel. À travers des cas pratiques adaptés aux réalités terrain (vente, management, relation client) et stratégique (penetration de marché, analyse, geo-targeting), les participants apprennent à utiliser ChatGPT comme un véritable outil d'aide à la performance. Le module met également l'accent sur les bonnes pratiques, les limites et l'usage responsable de l'IA, afin de garantir une utilisation efficace, éthique et sécurisée au service des objectifs business de l'entreprise.

Il nous ont fait confiance



+225 07 89 73 28 26
Abidjan, Cocody 2 Plateaux

info@elitewaraba.com
www.elitewaraba.com

